**ИСТОРИЯ ЗАРОЖДЕНИЕ. СОФИЗМ И СОВРЕМЕННАЯ ДЕМАГОГИЯ**

М***уллоусмонова Гулчехра Гафурджоновна***

*старший преподаватель**кафедры государственного языка и обществоведения Политехнического института Технического университета Таджикистана имени академика М.Осими*

*элект.почта:* **mullousmonova1978@mail.ru**

***Ключевые слова:*** *Софизм, софистика, демагогия, манипулирования, логические ошибки, уловки, заблуждения, ложь, ложный, хитрости, древнегреческий, философия, история, народ, пропаганда, политика, красноречие, правители, ораторство.*

***Key words:*** *Sophism, sophistry, demogogy, manipulation, logical errors, tricks, delusions, lies, false, cunning, ancient Greek, philosophy, history, people, propaganda, politics, eloquence, rulers, oratory.*

***Аннотация.*** *В статье раскрываются принципы и цели софистов, демогогов, и то как влияют софисты на людей и общество. О том как демогоги софисты могут вести любого человека в заблуждения используя разные психологические уловки и ошибки в иделах разных народов. Раскроем основные методы и уловки которыми пользуются демогоги для введения в заблуждение масс людей.*

***Annotation.*** *The article reveals the principles and goals of the sophists, demogogs, and how the sophists influence people and society. About how demogogi sophists can lead any person into error using various psychological tricks and mistakes in the ideals of different peoples. Let's reveal the main methods and tricks used by demogogues to mislead the masses of people.*

**Софизм.** Софизм или Софистика — это одно из течений в древнегреческой философии, возникшее в V веке до нашей эры. Софисты долгое время были одними из наиболее почитаемых философов, которых современники считали мудрецами. Они были красноречивы, благодаря чему могли одержать победу практически в любом споре. Но со временем отношение к софистам менялось. Если изначально их считали мудрецами, то позже стали относиться к ним как к изворотливым и бесчестным демагогам.

Классическая софистика как философское учение существовала недолго - в V - IV веках до нашей эры Позже возникали новые софистические течения, однако и они быстро прекращали существование Сегодня термин «софистика» используется для обозначения особой формы аргументации, вводящей в заблуждение при помощи тезисов, которые кажутся логичными. Такие тезисы называются «софизмами». В них могут использоваться логические ошибки, многозначность некоторых терминов, подмена понятий, принятие ложных утверждений за истинные, неочевидное нарушение законов логики и прочие приёмы.

В современной философии софистикой называется намеренное использование софизмов для введения людей в заблуждение. Этот приём может быть достаточно эффективным. Заложенная в утверждение логическая ошибка часто бывает настолько хорошо замаскирована, что её сложно найти без глубокого анализа. Поэтому’ использование софизмов осуждается и подвергается вполне обоснованной критике.

**Современная демагогия**. Демагогия (др.-греч. δημαγωγία — руководство народом, заискивание у народа) — набор ораторских и полемических приёмов и средств, позволяющих ввести аудиторию в заблуждение и склонить её на свою сторону с помощью ложных теоретических рассуждений, основанных на логических ошибках (софизмах). Чаще всего применяется для достижения политических целей, в рекламе и пропаганде.

Простыми словами, демагогия – это, манипулирование чувствами и сознанием людей, порою с обращением к самым низменным страстям и инстинктам, с использованием всего арсенала «запрещенных», «нечестных» методов от искажения фактов, замалчивания чего-либо, полуправды до откровенной лжи.

Цель демагогии – завоевание популярности у необразованных масс путем лести, пропаганды, обещаний «райской жизни», в реальности не имеющих под собой никаких оснований.

Демагогия – это, простыми словами, инструмент для оболванивания народных масс. При этом используются различные средства и методы, основанные на ложных теориях и просто логических ошибках, для того чтобы обмануть человека, обвести его вокруг пальца. Искусственно создается впечатление истины, правоты (для этого все средства хороши), хотя на самом деле все построено на откровенной лжи и манипуляциях, в том числе воздействующих на элементарные инстинкты человека, затрагивающие его глубинные чувства и желания.

Существует выражение «разводить демагогию» – значит, выражаться в быту пафосно, высокопарно, «городить огород» из массы слов, а если отыскать истину, то окажется, что толкования основываются на искаженных фактах, не имеющих ничего общего ни с истиной, ни с элементарной логикой, ни с моралью.

История слова имеет очень глубокие корни, происходит оно от древнегреческого «demos» – что обозначает народ, и «ago» – веду. Изначально «демагогами» назывались образованные люди из знати, настоящие лидеры, ведущие за собой народ. Они владели ораторским искусством, доходчиво объясняли публике суть принятых властями решений, часто пытались стать на сторону простого народа, который отвечал им симпатией и признательностью.

Часто «демагоги» становились правителями, например, в древних Афинах еще в пятом веке до нашей эры правителем был «демагог» Фемистокл, стратег, избавитель от персидского нашествия. Или вот еще одна фигура античности– реформатор Перикл. Оба выдающихся деятеля были по-настоящему демократическими лидерами. И это будет звучать, наверное, как парадокс, но ни Перикл, ни Фемистокл во власти не заботились собственным обогащением, роскошью, еще большей властью.

В те уже почти мифические времена слово «демагог» еще не стало именем нарицательным с резко негативным значением: политикан, болтун, лукавый и лживый человек. Это уже «достояние» современности.

Демагогия – это что такое, простым языком: ранее слово носило позитивную окраску, а демагогом древние греки называли защитника интересов народа.

Этот термин чаще тесно связывают с политикой, но этим не ограничивается сфера его применения. Можно условно выделить такие основные виды демагогии:

* политическая – политики больше всех используют приемы демагогии, особенно в предвыборный период, чтобы понравиться избирателю, широко используя для этого все доступные им средства массовой информации;
* экономическая – рассуждения о супер проектах, которые принесут невиданный рост производства, увеличение доходов и т. д.;
* социальная – вопросы социальной защиты всегда актуальны, это самое широкое поле деятельности;
* правовая – пользуясь юридической неграмотностью населения, можно легко извращать информацию;
* бытовая – в повседневной жизни, на работе и в транспорте –повсеместно мы сталкиваемся с демагогами.

Какие же существуют наиболее распространенные приемы демагогии – остановимся на самых известных и часто используемых:

* Ошибочные силлогизмы и софизмы, нарушение логики: искусственно устанавливаются причинно-следственные связи между событиями и делаются заведомо неправильные выводы.
* Искажение фактов: утаивание истины, искажение действительности, факт может приводиться не точно, а частично, таким образом, чтобы вызвать недоверие.
* Ложная авторитетность: рассчитано на склонность людей безоговорочно доверять авторитетам, которые якобы согласны с высказанным мнением.
* Ложная альтернатива (дилемма): умышленные ошибки в размышлениях, когда преднамеренно сужают выбор возможных решений.
* Подмена понятий и образов, как способ влияния на сознание: переход на обсуждение синонимов, не имеющих отношения к затронутой тематике, перескакивание на совершенно другие темы.
* Критика личности оппонента, а не предмета полемики.
* Некорректная постановка вопроса. Не от незнания, а со злым умыслом.
* Уход в сторону от обсуждаемой или рассматриваемой темы.

В поисках объяснения, как противостоять демагогии, которая пронизывает все сферы нашей жизни, можно использовать некоторые практические советы:

* В ответ на неправдивые доводы аргументировано наводятся факты с обязательным подтверждением, со ссылкой на достоверные источники информации.
* Если против вас активно применяют демагогические приемы, можно просто проигнорировать оппонента, перестать реагировать на его приемы, что не так и просто, нужно иметь терпение и выдержку.
* Привлеките третьих лиц – этаких арбитров, которые зафиксируют все моменты в споре и честно рассудят, кто прав.
* Если оппонент уходит от темы – верните его в русло обсуждаемого вопроса, не дайте увести себя в сторону.
* Можно бороться с оппонентом его же методами, используя все доступные приемы демагогии. Хотя с демагогами лучше не спорить.

**Демагогия: примеры:**

1. Демагогия в случае, если логика не нарушена.

Если пропущен факт, о котором слушателю ничего не известно, но в результате можно сделать неверный вывод, ведь создается неправильное впечатление.

Пропущенный или сокрытый факт приводит к тому, что делается неверный вывод исходя из «очевидности».

Например, на производственном совещании разбираются ошибки технолога. Выясняется, что он действовал правильно, ошибки нет. Решено: повысить контроль за технологическим процессом. В отчете о совещании упоминают 1 и 3 фразы, пропущена фраза о том, что ошибки технолога нет.

1. Случай с незаметным нарушением логики.

В этом случае временная связь между 2-мя событиями истолковывается как причинно-следственная (если происходит что-либо после события – значит, это следствие его).

Например: «После съезда все подписали петицию, подтверждающую, что я прав», но, оказывается, выступающий упустил, что общепринятая точка зрения была им просто поддержана.

1. Демагогия, никак не связанная с логикой.

К примеру, человек отсутствовал на собрании, а его спрашивают, почему он молчал, когда его там критиковали. Уже в самом вопросе содержится неправильное утверждение.

1. Переходная область, граничащая с ложью.

Примером может быть шантаж, или же обвинения оппонента вплоть до срыва дискуссии, то есть разыгрывается силовой вариант развития событий (как в известной басне о ягненке и волке, в которой последний просто хотел кушать).

**Заключение**. По моему сведению принципы демагогии и первоначальной софистики глубоко проросли корнями в общества и ими могут пользоваться в основном политики или высокообразованные люди. Основные принципы демагогии пользуются в основном в сфере политики, сми, рекламе, психологии, и могут использоваться и обычной жизни, что главное цель любой демагогии — это достижение целей любыми хитрыми средствами.

**Литература:**

1. Ахманов А.С., Логическое учение Аристотеля, М., 1960;
2. Брутян Г. Паралогизм, софизм и парадокс // [Вопросы философии](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%92%D0%BE%D0%BF%D1%80%D0%BE%D1%81%D1%8B_%D1%84%D0%B8%D0%BB%D0%BE%D1%81%D0%BE%D1%84%D0%B8%D0%B8). 1959.№ 1.
3. Билык А.М., Билык Я.М. К вопросу о проблемной технике софизма (её связь с современным пониманием научной проблемы) // [Философские науки](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A4%D0%B8%D0%BB%D0%BE%D1%81%D0%BE%D1%84%D1%81%D0%BA%D0%B8%D0%B5_%D0%BD%D0%B0%D1%83%D0%BA%D0%B8). № 2. 1989.
4. Неркарарян К.В., Софизмы и парадоксы, 1 издание, 2001
5. [Популизм и демагогия](https://nicbar.ru/home/stati/421-populizm-i-demagogiya). *nicbar.ru*. Дата обращения: 18 декабря 2020.
6. [*Ивин А. А.*](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%98%D0%B2%D0%B8%D0%BD,_%D0%90%D0%BB%D0%B5%D0%BA%D1%81%D0%B0%D0%BD%D0%B4%D1%80_%D0%90%D1%80%D1%85%D0%B8%D0%BF%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D1%87) Подмена тезиса // Словарь по логике : [[рус.](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D1%83%D1%81%D1%81%D0%BA%D0%B8%D0%B9_%D1%8F%D0%B7%D1%8B%D0%BA)] / А. А. Ивин; [А. Л. Никифоров](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9D%D0%B8%D0%BA%D0%B8%D1%84%D0%BE%D1%80%D0%BE%D0%B2,_%D0%90%D0%BB%D0%B5%D0%BA%D1%81%D0%B0%D0%BD%D0%B4%D1%80_%D0%9B%D0%B5%D0%BE%D0%BD%D0%B8%D0%B4%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D1%87). — М.: [Владос](https://ru.wikipedia.org/w/index.php?title=%D0%92%D0%BB%D0%B0%D0%B4%D0%BE%D1%81_(%D0%B3%D1%83%D0%BC%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%82%D0%B0%D1%80%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%B8%D0%B7%D0%B4%D0%B0%D1%82%D0%B5%D0%BB%D1%8C%D1%81%D0%BA%D0%B8%D0%B9_%D1%86%D0%B5%D0%BD%D1%82%D1%80)&action=edit&redlink=1" \o "Владос (гуманитарный издательский центр) (страница отсутствует)), 1998. — 383 с.